



Lassen Sie Ihre Energien fließen - für Ihre Karriere und die Menschen in einer starken Region.

[www.odr.de/karriere](http://www.odr.de/karriere)

## Sachbearbeiter (w/m/d) Vertriebskommunikation

bei der EnBW Ostwürttemberg DonauRies AG in Ellwangen  
unbefristet in Vollzeit

Wir, die EnBW Ostwürttemberg DonauRies AG (ODR), stehen für Fortschritt und intelligente Energieprodukte, die wir mit Innovationskraft, Expertise und viel Teamgeist entwickeln. In einem inspirierenden Miteinander treiben wir den Ausbau erneuerbarer Energien voran, gestalten Energiezukunft und engagieren uns auf vielfältige Weise für Nachhaltigkeit und Lebensqualität in der Region. Was für uns primär zählt, sind die Menschen in unserer Region – was sie und uns stark macht, ist eine Verbundenheit, die jede Menge neue Energien freisetzt.

### Ihre Aufgaben

- **Verantwortung übernehmen:** Sie sind hauptverantwortlich für die Durchführung und Koordination des wiederkehrenden B2C-Produktwechsels. Darunter fallen die Arbeits- und Zeitplanung sowie die aktive Mitwirkung beim Prozess des Produktwechsels.
- **Vertriebskommunikation mitgestalten:** Sie bringen sich bei der Pflege, Instandhaltung und Weiterentwicklung von vertrieblichen Inhalten auf der ODR Homepage ein. Dabei stehen Sie in engem Austausch mit dem Marketing-Team.
- **Kundenerlebnis optimieren:** Sie behalten die aktuellen Inhalte im Online-Kundenzentrum im Blick und pflegen neue Informationen bzgl. Produkten und Tarifen. Außerdem setzen Sie sich dafür ein, die Prozesse aus Kundensicht in Kooperation mit der IT und dem Kundenservice stetig zu verbessern.
- **Ihr Tätigkeitsgebiet:** Sie sind zuständig für die Weiterentwicklung des ODR Kunden-Vorteilprogramms inklusive der Akquise von neuen Partnern. Im Rahmen verschiedener vertrieblicher Kampagnen entwerfen Sie Kundenanschriften und erstellen Präsentationen.
- **Teamplayer sein:** Sie unterstützen das Team bei der B2C-Produktentwicklung sowie -implementierung und bei Maßnahmen zur Kundenbindung und -rückgewinnung. Darüber hinaus tragen Sie auf Messen und Veranstaltungen zur Erreichung der Vertriebsziele bei.

## Ihr Profil

- **Ausbildung:** Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung sowie Weiterbildung. Alternativ besitzen Sie einen Studienabschluss z.B. im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation.
- **Kenntnisse:** Sie sind geübt im Umgang mit MS-Office Anwendungen. Außerdem sind gute SAP-Kenntnisse, vor allem SAP ISU und CRM von Vorteil. Zudem haben Sie Erfahrung darin, vertriebliche Texte zu entwerfen.
- **Arbeitsweise:** Selbstständiges, zielorientiertes und zuverlässiges Arbeiten macht Ihnen Freude.
- **Persönlichkeit:** Sie sind ein Teamplayer und verstehen es, sicher mit Kollegen unterschiedlicher Fachbereiche zu kommunizieren – sowohl am Telefon als auch im direkten Gespräch. Sie überzeugen durch Ihre positive Ausstrahlung und Ihre schnelle Auffassungsgabe.

## Unser Angebot

- **Spannende Aufgaben** eröffnen vielfältige Perspektiven zur persönlichen Entwicklung.
- **Kollegiale Zusammenarbeit** im Team und moderne Arbeitsplätze zeichnen uns aus.
- **Flexible Arbeitszeitmodelle** ermöglichen die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben.
- **Attraktive Mitarbeiterangebote** zählen zu unseren Stärken.



Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt unter [bewerbung@odr.de](mailto:bewerbung@odr.de)

Referenznummer 2022/16

Kontakt: Moritz Feil Tel.: 07961 82-3362 oder Anna Zuleger Tel.: 07961 82-3875